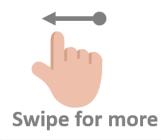


Wie wird diese Pflanze geschrieben?



Mist. Vergessen.



Auch wenn Du vielleicht nicht zur Zielgruppe gehörst

(Menschen mit Gedächtnisproblemen):

Kaum einer erinnert sich.

So wär's richtig:



Ginkgo Erst das k, dann das g.

Der Duden lässt seit der Rechtschreibreform 1996 eine Alternative zu:

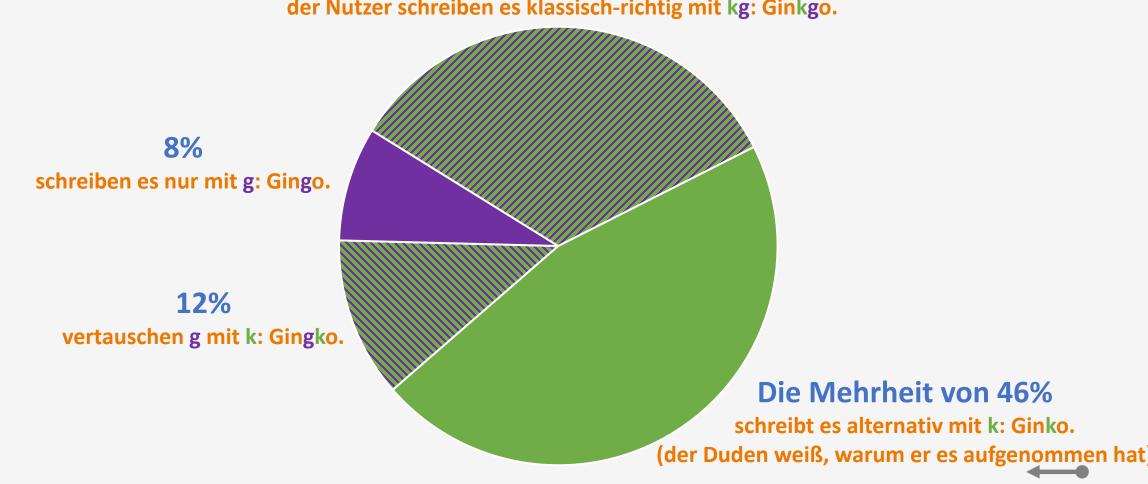


Ginko Also nur mit k, ohne g.

Und nun drehen sich gleich die Zahlen in Deinem Kopf:



Nur 34% der Nutzer schreiben es klassisch-richtig mit kg: Ginkgo.



Swipe for more

Wer denkt,
dass es auch
mit den Markennamen
zusammenhängt...



Ginko...
= ratiopharm

Ging...
= Hexal, Beta, ...

Ginkg...

= Aliud, Doppelherz, tetesept, Maren,...



... liegt aber leider falsch:

Denn knappe

30%

der Kunden wissen nicht, wie "ihre" Marke geschrieben wird – und schreiben sie ebenfalls falsch:

Swipe for more



Oder?!



Oder vielleicht so...





Oder?!

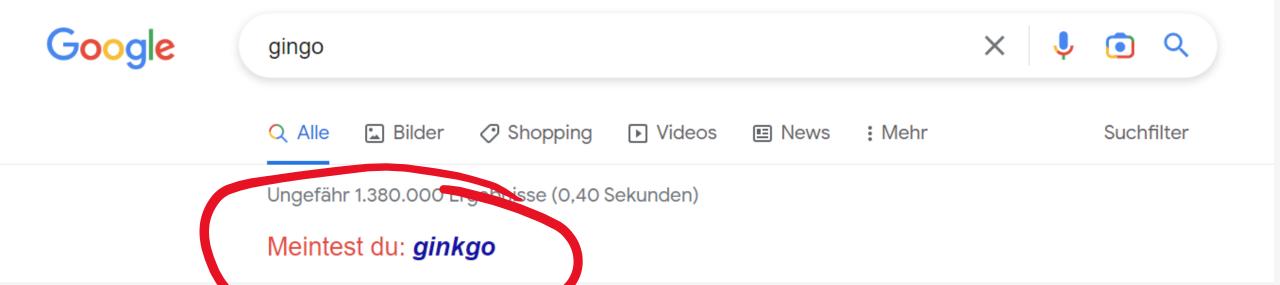


Und darum sollte es Dich interessieren:



Google, wo der Hauptteil aller Customer-Journeys startet, berücksichtigt in seiner Suche die Phonetik ... aber meist nur in Form von Tipps:

Swipe for more





...die meisten Onsite-Searches berücksichten es hingegen gar nicht...

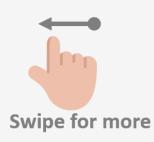




... genau dort wo

85-90%

in dem Shop entlang gehen.
Und viele Hersteller
ihre WKZ ausgeben.



Noch zwei weitere funny facts...



Die Pflanze heißt eigentlich Ginkgo Biloba...





Wie viele Menschen suchen wohl nach der spanischen Stadt Bilbao?!





Und: andere, marktführende Hersteller machen es sich übrigens einfacher.

Sie nennen Ihr Produkt einfach...





Für Erwachsene ab 18 Jahren Wirkstoff: Ginkgo-biloba-Blätter-Trockenextrakt

Pflanzliches Arzneimittel zur Verbesserung einer altersbedingten Verschlechterung geistiger Fähigkeiten und der Lebensqualität bei leichter Demenz.





Gut, wenn man als Hersteller weiß, was und wie wirklich gesucht wird.

Eine Kombination aus Prosoom-Suche, Onsite-Search und Offsite-Visbility.

Natürlich realtime.

Alles nur bei Prosoom.



Du möchtest ebenfalls realtime auf die Customer-Journey Deiner Kunden reagieren?

Such- und Nachfrage-Daten,
Alle Verfügbarkeit,
Alle Portfolios,
Alle Preise,
Alle Bewertungen,
Alle Sichtbarkeiten, Onsite aber auch Offsite

Aller Versandapotheken, aller Marketplaces, Drogerie, Beauty... und auch Online-Pure-Player?

Realtime.

PROSOMING products.